



## PROGRAM PARTNERSKI FIRMY EDUMARATHON

**EDUMARATHON** jest niezależną firmą doradczą – szkoleniową. Wspomagamy długodystansową działalność handlową i inwestycyjną swoich Klientów poprzez skuteczne pozyskiwanie dotacji Unii Europejskiej oraz innych form pozyskiwania finansowania, outsourcing sprzedażowy, doradztwo przy wyborze systemów informatycznych do zarządzania przedsiębiorstwem oraz szkolenia w powyższych zakresach.

### **1. Jak zostać Partnerem ?**

Program Partnerski EDUMARATHON jest adresowany w głównej mierze do firm oraz osób fizycznych prowadzących działalność związaną z obsługą **klientów biznesowych (B2B)**: małe i średnie przedsiębiorstwa. Firma EDUMARATHON w celu zawarcia partnerstwa stosuje umowy o współpracy, które zabezpieczają interesy obu stron. Treść umowy może podlegać negocjacji.

### **2. Jak zarabiać na Programie Partnerskim?**

Jedyną czynnością jaką powinien wykonać nasz Partner **aby uzyskać prowizję, jest przekazanie kontaktu do Klienta**. Po przekazaniu kontaktu sprawę przejmuje firma EDUMARATHON. Jeśli podpiszemy umowę z Klientem wówczas Partnerowi jest wypłacana prowizja.

### **3. Ile można zarobić na Programie Partnerskim?**

Firma EDUMARATHON pobiera dwie opłaty przy usługach z zakresu pozyskiwania dotacji unijnych. Pierwsza opłata jest pobierana za przygotowanie dokumentacji i jest płatna przy podpisaniu umowy, druga opłata jest pobierana po otrzymaniu przez Klienta unijnego wsparcia. **Partnerowi wypłacane są 2 prowizje:**

#### **Symulacje otrzymywanych przez Partnera prowizji:**

1. Prowizja od opłaty za przygotowanie dokumentacji:

Wnioskowana dotacja: 500 000 zł	Prowizja przysługująca Partnerowi: 975 zł
Wnioskowana dotacja: 1 000 000 zł	Prowizja przysługująca Partnerowi: 1275 zł
Wnioskowana dotacja: 2 000 000 zł	Prowizja przysługująca Partnerowi: 1485 zł

2. Prowizja od opłaty z tytułu otrzymania przez Klienta wsparcia:

Otrzymana dotacja: 500 000 zł	Prowizja przysługująca Partnerowi: 2500 zł
Otrzymana dotacja: 1 000 000 zł	Prowizja przysługująca Partnerowi: 4000 zł
Otrzymana dotacja: 2 000 000 zł	Prowizja przysługująca Partnerowi: 6000 zł



#### **4. Jacy Klienci otrzymują dotacje i jakich szuka EDUMARATHON?**

Firma EDUMARATHON pozyskuje dotacje unijne dla Klientów, których inwestycje wynoszą powyżej 100 000 zł. Szukamy przede wszystkim małych i średnich przedsiębiorstw z sektora produkcyjnego i usługowego. Inwestycje tych firm powinny się wiązać z zakupem maszyn, urządzeń, linii technologicznych oraz systemów informatycznych. W ramach powyższych inwestycji powinny zostać uruchomione nowe usługi lub dotychczas świadczone usługi powinny zostać znacząco udoskonalone. Firmy handlowe otrzymują dotacje wyłącznie na nowatorskie projekty lub wdrożenie systemów informatycznych do zarządzania przedsiębiorstwem.

#### **5. Przebieg współpracy oraz klauzula wyłączności.**

Każdy Partner, który przekaże, firmie EDUMARATHON kontakt do Klienta, jest systematycznie informowany o kolejnych szczeblach procesu pozyskiwania Klienta. Oczywiście Partner może uczestniczyć w tych etapach i w umiejętny sposób wspierać EDUMARATHON w tych działaniach. Rosną wówczas szanse na dokonanie transakcji z Klientem. Ponadto Partner w umowie ma gwarancje, że EDUMARATHON nie będzie sprzedawać Klientowi produktów, które mogą stanowić konkurencje do produktów Partnera.

#### **6. Pytania sprzedażowe, czyli jak dowiedzieć się, że mamy Klienta na dotacje?**

Wystarczy zadać jedno pytanie by nakierować w sposób naturalny rozmowę na dotacje. Można je zadać „między wierszami” stosując stwierdzenie: „A tak przy okazji”:

- Czy w przeciągu roku planuje Pan większe inwestycje?
- Czy chciałby Pan uzyskać na Pana inwestycje 70% bezzwrotnego dofinansowania?
- Czy jeśli uzyskałby Pan 70% dofinansowania to czy zdecydowałby się Pan zainwestować w rozwój firmy?
- Czego dotyczy inwestycja? Jaka jest jej wartość?



**PL - 35-505 Rzeszów, ul. Osmeckiego 47 lok. 45**

**TEL.: 663 358 366**

**[www.edumarathon.pl](http://www.edumarathon.pl)**

**[biuro@edumarathon.pl](mailto:biuro@edumarathon.pl)**